



Kunden werben Kunden: Weitersagen lohnt sich.

Und so einfach geht's

Ihre Entscheidung für innovative xSuite-Lösungen hat Signalwirkung – und Ihre Erfahrungen sind wertvoll für Unternehmen, die diese Entscheidung noch vor sich haben.

Machen Sie sich Ihre Erfahrungswerte zunutze und machen Sie mit – empfehlen Sie uns weiter!

- Sie kennen aus Ihrem Umfeld Firmen, die Bedarf an unseren Lösungen haben könnten? Überzeugen Sie sie von den Vorteilen der xSuite-Software.
- Füllen Sie das Empfehlungsformular auf unserer Website unter: <https://news.xsuite.com/kunden-werben-kunden> aus und entscheiden Sie sich für Ihre Wunschprämie.
- Wir nehmen danach mit dem von Ihnen geworbenen Interessenten Kontakt auf.

Wählen Sie Ihre Prämie*:

- Ein Beratertag (virtuell oder bei Ihnen vor Ort)**
- Eine Produktschulung für eine Person im Rahmen unserer ACADEMY als Online- oder Präsenzschiung (Ahrensburg oder Dortmund)
- xSuite-Software

* Sie können einen Gegenwert von netto 1.300,00 EUR einlösen

** zzgl. Reisekosten und Spesen

Die Spielregeln

- Je empfohlenem Unternehmen bzw. empfohlener Person wird nur eine Prämie gewährt
- Der neue Zielinteressent darf vor der Empfehlung noch keine Geschäftsbeziehung zur xSuite Group GmbH unterhalten haben
- Einsendung des von Ihnen vollständig ausgefüllten Webformulars

Der von Ihnen genannte Zielinteressent kauft innerhalb der nächsten 12 Monate nach Eingang Ihrer Empfehlung (Webformular) mindestens eine der folgenden Lösungen:

- xSuite Invoice Cube
- xSuite Procurement Cube
- xSuite Order Confirmation Cube
- xSuite Orders Cube
- xSuite Invoice Prism
- xSuite Archive Prism
- xSuite Mailroom Helix
- xSuite Capture Helix
- xSuite Archive Helix

Nutzen Sie Ihre Expertise und wandeln Sie diese in einen Mehrwert für Ihr Unternehmen um.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme!

Ihre Ansprechpartnerin bei Fragen:

Anna-Katharina Weiss

Account Managerin

+49 4102 8838-267

anna-katharina.weiss@xsuite.com

