



xSuite ACADEMY Zertifizierungskonzept für xSuite Helix Partner (Cloud)

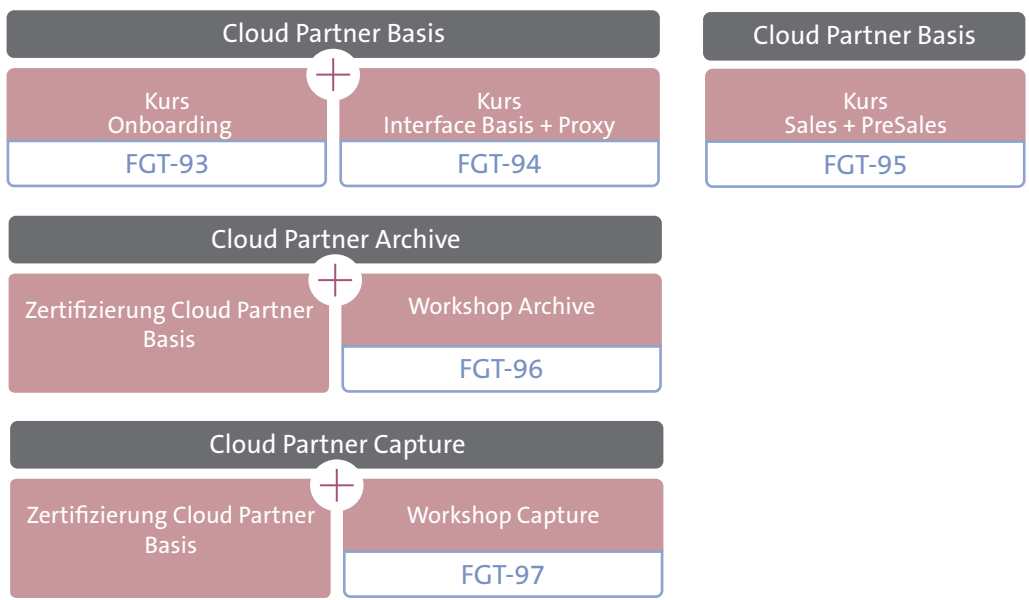
Ihre Zertifizierungswege zum xSuite Cloud Partner (Helix)

Nachfolgendes Kursprogramm beschreibt den Zertifizierungsweg für Unternehmen zum xSuite Cloud Partner. Als zertifizierter Partner akquirieren und gewinnen Sie selbständig neue Kundenprojekte und realisieren diese – entsprechend Ihrer jeweiligen Produktzertifizierung.

Kursübersicht

- Onboarding xSuite Helix
- Sales + PreSales xSuite Helix
- xSuite Interface Prism (Basis)
- xSuite Archive Helix
- xSuite Capture Helix

Zertifizierungen für Partner



Buchungscode: FGT-93 Onboarding xSuite Helix Zertifizierung Cloud-Partner

Die xSuite Helix-Onboarding-Schulung vermittelt dem Partner den Aufbau und die Funktionen der gesamten Helix-Oberfläche. Innerhalb des Kurses werden die Cloud-Gesamtlösung, die Oberfläche, das Standard-Customizing sowie die Grenzen der xSuite Helix vorgestellt. Die Zielgruppe für diesen Kurs sind Berater*innen neuer Partner und im Rahmen der Re-Zertifizierung auch bestehende Partner.

Inhalt:

Vertrieblich

- Produktvorstellung und -übersicht
- Besonderheiten, Vorteile und Grenzen der Lösungen
- Helix-Oberfläche
- Standard-Customizing (Workflow, Archive & Capture)

Technisch

- Technische Möglichkeiten
- Vorstellung der Validierung innerhalb SAP mit xSuite Capture Prism
- Präsentation Helix Best-Practice-Prozesse

Voraussetzung:

- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse

Ziele:

- Verstehen Gesamtkonzept und Leistungsfähigkeit
- Aufbau von Argumentationssicherheit im Kundengespräch
- Erlernen einer selbständigen Projektgewinnung

| | |
|----------------------|----------------------------------|
| Dauer: | 1/2 Tag |
| Sprache: | Deutsch, Englisch |
| Teilnehmende: | Min. 3, max. 6 Personen |
| Kosten: | 450,- EUR zzgl. MwSt |
| Schulungsort: | Ahrensburg, Dortmund |
| Termin: | Siehe Internet sowie auf Anfrage |

Buchungscode: FGT-94 Grundlagen Technik xSuite Interface Prism (Basis + Proxy) Zertifizierung Cloud-Partner

Die xSuite Interface Basis + Proxy Schulung vermittelt dem Partner die technischen Grundlagen sowie ein Verständnis der Funktionsweise des xSuite Interface Proxy – diese sind die Grundlagen zur Einrichtung des xSuite Interface Proxy im Rahmen einer Helix-Implementierung. Thematisiert werden unter anderem die Authentifizierung an der Helix-Cloud, die Verwendung von Konstanten sowie der Bezug von Stammdaten aus ERP-Systemen am Beispiel von SAP.

Inhalt:

- Überblick über das xSuite Interface
- Aufbau und Funktionalitäten der xSuite Interface Konfigurationsdateien
- Verwendung von Konstanten
- Bezug von Stammdaten aus dem SAP wie bspw. Kreditorensätze oder Bestellungen

Voraussetzung:

- Grundsätzliches Verständnis betriebswirtschaftlicher Prozesse
- Erweiterte Kenntnisse Microsoft Windows-Systeme

Ziele:

- Verstehen der Funktion, des Einsatzes und der Konfiguration des xSuite Interface (Proxy)
- Erlernen einer selbstständigen Einrichtung des xSuite Interface (Proxy)

| | |
|----------------------|----------------------------------|
| Dauer: | 1 Tag |
| Sprache: | Deutsch, Englisch |
| Teilnehmende: | Min. 3, max. 6 Personen |
| Kosten: | 900,- EUR zzgl. MwSt |
| Trainingsort: | Ahrensburg, Dortmund |
| Termin: | Siehe Internet sowie auf Anfrage |

Buchungscode: FGT-96

Workshop xSuite Archive Helix

Zertifizierung Cloud-Partner

Diese technische Schulung legt dem Partner die Funktionsweise des xSuite Archive in der Helix dar. Er erlernt selbstständig neue Archive, Indexe, Dokumenttypen etc. zu erstellen und das System nach Kundenanforderungen anzupassen. Weiterhin wird der Bezug von Level 2 Daten aus dem SAP-System erläutert.

Inhalt:

- Technische Möglichkeiten des xSuite Archive in der Helix
- Vorstellung aller Archiv-Funktionalitäten wie Archive, Indexe, Dokumenttypen, Relationen, etc.
- Bezug von Level 2 Daten aus einem SAP-System

Voraussetzung:

- Grundkenntnisse in der Dokumentarchivierung

Ziele:

- Verstehen Gesamtkonzept und Leistungsfähigkeit
- Sicherheit bei der Anpassung des xSuite Archive Helix nach Kundenspezifika
- Verstehen und Umsetzen des Bezuges von Level 2 Daten

| | |
|----------------------|----------------------------------|
| Dauer: | 1/2 Tag |
| Sprache: | Deutsch, Englisch |
| Teilnehmende: | Mind. 3, max. 6 Personen |
| Kosten: | 450,- EUR zzgl. MwSt. pro Person |
| Schulungsort: | Ahrensburg, Dortmund |
| Termin: | Siehe Internet sowie auf Anfrage |

Buchungscode: FGT-97

Workshop xSuite Capture Helix

Zertifizierung Cloud-Partner

Diese technisch orientierte Schulung vermittelt dem Partner die Funktionsweise der xSuite Helix Capture Lösung. Er erlernt die Funktionsweise von Ankerworten sowie die Logik zur Erkennung von Kreditoren auf Rechnungsbelegen. Weiterhin wird in diesem Kurs vermittelt, welche Möglichkeiten die xSuite Helix Capture Lösung für kundenspezifische Anpassungen bei der Beleglesung bietet.

Inhalt:

- Darlegung der Funktionsweise der Datenextraktion in der xSuite Cloud
- Erklärung der Funktionsweise von Ankerworten und Spezifika der Kreditorenerkennung
- Erlernen von Möglichkeiten eigener Anpassungen der xSuite Helix Capture Lösung nach Kundenanforderungen

Voraussetzung:

- Grundsätzliches Verständnis der Datenextraktion

Ziele:

- Verständnis für die Funktionsweise der xSuite Helix Capture Lösung sowie für die Möglichkeiten zur Anpassung der Beleglesung

| | |
|----------------------|----------------------------------|
| Dauer: | 1/2 Tag |
| Sprache: | Deutsch, Englisch |
| Teilnehmende: | Mind. 3, max. 6 Personen |
| Kosten: | 450,- EUR zzgl. MwSt. pro Person |
| Trainingsort: | Ahrensburg, Dortmund |
| Termin: | Siehe Internet sowie auf Anfrage |

Buchungscode: FGT-95

Sales und PreSales xSuite Helix

Zertifizierung Cloud-Partner

Die Vertriebsschulung zur xSuite Cloud versetzt den Partner in die Lage, durch Verstehen der gesamten Prozesslösungsstrecke und fundierte Kundennutzen-Argumentation neue Projekte selbstständig zu gewinnen. Innerhalb des Kurses werden die Gesamtlösung, Wettbewerbsvorteile, Preismodelle und Grenzen der xSuite vorgestellt. Die Zielgruppe für diesen Kurs sind Berater*innen neuer Partner.

Inhalt:

Vertriebllich

- Produktvorstellung und -übersicht
- Besonderheiten, Vorteile und Grenzen der Lösungen
- Vertriebsfragebogen
- Aufwandsabschätzung, Angebotserstellung & Preismodell
- Wirtschaftlichkeitsberechnung
- Argumentationshilfen zur Abgrenzung Mitbewerber

Technisch

- Technische Möglichkeiten
- Vorstellung der Validierung innerhalb SAP mit xSuite Capture Helix
- Vertiefende Präsentation Best Practice-Prozesse

Voraussetzung:

- Grundkenntnisse für Microsoft Windows-Systeme
- Betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse

Ziele:

- Verstehen Gesamtkonzept und Leistungsfähigkeit
- Aufbau von Argumentationssicherheit im Kundengespräch
- Erlernen einer selbständige Projektgewinnung

| | |
|----------------------|----------------------------------|
| Dauer: | 1 Tag |
| Sprache: | Deutsch, Englisch |
| Teilnehmende: | Mind. 3, max. 6 Personen |
| Kosten: | Preis auf Anfrage |
| Trainingsort: | Ahrensburg, Dortmund |
| Termin: | Siehe Internet sowie auf Anfrage |